



THE ROTARY CLUB OF HIROSHIMA-RYOHOKU

広島陵北ロータリークラブ

- The Weekly Report -

～クラブのテーマ～

こころゆたかなロータリアン

～本年度会長方針～

奉仕の心で未来を築こう



2009-2010年度
R.I.会長よりのメッセージ

第920回例会 2010年2月17日 No.892号

■ 会長時間



会長 井林 孝二

会員の皆様、こんにちは。お客様にはようこそいらっしゃいました。どうぞごゆっくりお過ごし下さい。本日は、広島東ロータリークラブ直前会長の鶴野俊雄様にお越しいただきました。広島東ロータリークラブは、2008年6月末の会員数81名でした。それからすごい活動をなされ、2009年6月末には、15名増の会員数96名になりました。2008年7月3名、8月2名、9月5名、10月1名、11月2名、12月1名、2009年1月1名、2月1名、3月4名、5月1名、6月3名と1年で24名の入会者を獲得されました。本クラブには、ここ数年、多くても2～3名が入会されたのみです。昨今の経済情勢からすれば多くは望めないところですが、少しでも多くの方に入会していただきたく思っているため、多くの会員を入会させられた鶴野様に、ノウハウとは言えませんが、その気持ちの一端でも御教授ねがえばと思っております。本日はどうぞ宜しくお願いいたします。

今回の例会(2月24日)

会員卓話

高野 憲一郎 会員 沖田 彰範 会員

次回の例会(3月3日)

会員卓話

下田 敬三 会員 伊藤 弘幸 会員

出席報告

(山田例会運営委員)

2月17(水)出席者

会員総数	43名
出席会員	32名
欠席会員	11名
ご来賓	0名
ご来客	1名
ゲスト	2名

来客者紹介

(沖田親睦家族委員)

2月17(水)出席者

東広島21RC	1名
---------	----

幹事報告(武田副幹事)

■お知らせ

- ・ 蔵田泰明会員が2月28日付けで退会をされますので、ご報告を致します。なお、被選理事役員会報告として、2010-2011年度S.A.A(会場監督)に蔵田泰明会員から理事予定者の大内稔康会員に変更を致しましたので、併せてご報告を致します。
- ・ 先週もご案内を致しましたが、2月20日(土)11:00より第一古川公園に於いて、枝垂れ桜植樹式典を開催致します。理事・役員及び社会奉仕委員の方々はもちろん、多数のご参加をお願い致します。
- ・ 先日開催をされましたインターシティ・ミーティングに欠席をされた方には、プログラムをBOX配布しておりますので、ご確認下さい。

米山功労者表彰



鈴木大次郎会員が、米山功労者第4回マルチプルの表彰を受けられました。



::::SMILE BOX

井林孝二 会員

鶴野様、坂田様、本日はありがとうございます。なかなか会員数の増加しないクラブにどうぞ御教授ください。のちほどの卓話楽しみにしております。

当日計	6,000円	累計	567,000円
-----	--------	----	----------

【例会】 毎週水曜日(12:30～13:30) / リーガロイヤルホテル広島(広島市中区基町6-78) / 082-502-1121

【会長】井林 孝二 【事務所】広島市中区基町6-78 リーガロイヤルホテル広島13F

【TEL】082-221-4894

【幹事】川中 敬三 【ホームページ】<http://www.ryohoku-rc.jp/>

【FAX】082-221-4870

ゲスト卓話

『会員増強について』

広島東ロータリークラブ

直前会長 鵜野 俊雄 様 (写真左)

前年度幹事 坂田 興平 様 (写真右)



- 広島東ロータリークラブの会員数の動きは、15年前のピーク108人から、5年毎に約10人ずつ減じて、2008年には81人になって来ました。それを創立50周年を機に、100人にしようと目標を定め努力した結果、入会24人、退会9人(内 交代5人、出席免除者3人)で、純増15人の96人になりました。
- 対応した内容を下記にします。
 1. 会員増強委員会に、顔が広く影響力の強い会員を入れ、各人に1～2名の推薦をお願いしました。(5人が入会されました)
 2. 年度スタートの半年前から、あちこちに候補者の情報をもらう様お願い、説得ルートを慎重に検討し、会員が手分けをしてアプローチをしました。(4人)
 3. 候補者の対象として
 - イ、以前会員だった会社(2人)
 - ロ、他クラブに比べ会員の少ない業種(1人)
 4. 交代会員で継続が難しそうな先には、先方のトップに面会して直接お願いをしました。(3人)
 5. 入会実績、今後の予定を毎月、会長時間、理事会議事録で全会員にPRをし、あらゆる委員会行事の時に情報交換をしてもらいました。(8人)
 6. 紹介、説得は多くの会員がしましたが、報告を受けたら即幹事が直接本人に逢い申込書、日程表を渡し、確定をして頂きました。
- 説得をするために、ロータリーのメリットとして言った事は、
 1. 職業人として広い視野、異質の友人を持つ事が出来る。
 2. 友情を深める事により、公私共に相互支援の関係が出来る。の二点を示し、具体的に情熱的に活躍している会員の実状を説明しました。
- 入会した人には常に声をかけて、例会と炉端会合への参加をお願いしたり、入会への感想を聞きました所、異質の友人を持てる事が非常に良いとの声が多くありました。
- 50周年記念行事は、実行委員長に全てお任せしましたので、私は専ら会員増強に力を入れる事が出来ました。又幹事は正に首相であって、会長(即ち大統領)のあと始末と、会全体のまとめをする大変な仕事でした。